

protection individuelle

Il n'y a pas que le design «chaussure de sport» qui soit plébiscité par les utilisateurs, les modèles trappeur ou randonnée ont aussi la côte. (Photo Honeywell).

La grosse chaussure lourde à porter, équipée d'une coque métallique assez peu élégante a vécu ! Les utilisateurs, en particulier les femmes, les jeunes et les cadres, veulent bien se protéger mais pas au prix d'un confort et d'une esthétique qui laisserait à désirer.



Chaussures de sécurité : mieux se protéger des casse-pieds

Des besoins qui se déplacent dans le monde

Alors que la France voit fondre depuis quelques années bon nombre de ses emplois dans l'industrie, les pays d'Europe de l'Est sont de plus en plus demandeurs de chaussures de sécurité pour leurs ouvriers. Il en va de même pour l'Asie. Un expert note que des pans entiers de l'industrie, amélioration des conditions de travail (même relative !) aidant, équipent désormais ces travailleurs. Un marché de masse satisfait en interne, mais qui impose toutefois une production plus importante. En France, ce sont de nouveaux secteurs d'activité, comme les services, qui constituent désormais un cœur de cible pour les fabricants et distributeurs hexagonaux.

Confrontés à la nécessité de chauffer de nouveaux secteurs d'activité, les services en particulier, les fabricants doivent jouer une partition harmonieuse combinant confort, ergonomie, innovation technologique et... prix attractif ! « A l'occasion d'une passation de marché avec un grand groupe du CAC 40, au demeurant fort respectable, mon interlocuteur m'a expliqué que l'objectif d'achat, en matière d'EPI notamment était de privilégier le LCC. LCC comme Low Cost China ! » se souvient amusé, mais néanmoins un peu irrité le représentant d'un grand fabricant de chaussures de sécurité. Les produits bas de gamme auraient-ils à ce point envahi le marché français, en particulier au niveau des chaussures de sécurité ? La réalité est sans doute moins caricaturale, même si d'une façon générale le prix des produits est plutôt à la baisse. Sans doute aussi grâce à une croissance très sensible du nombre d'utilisateurs et à une offre de plus en plus large et adaptée. Les professionnels du secteur estiment que le marché se scinde en trois grandes catégories : les chaussures d'importation, vendues entre 12 et 22 € équipant les gros bataillons d'intérimaires par exemple et représentant quelque 40% du marché; les modèles entre 22 et 32 € choisis par des industriels et des entreprises du BTP ; et les chaussures dont le prix oscille entre 32 et 62 € qui répondent à des demandes plus spécifiques notamment en termes de confort et de design.

Une segmentation plus forte du marché

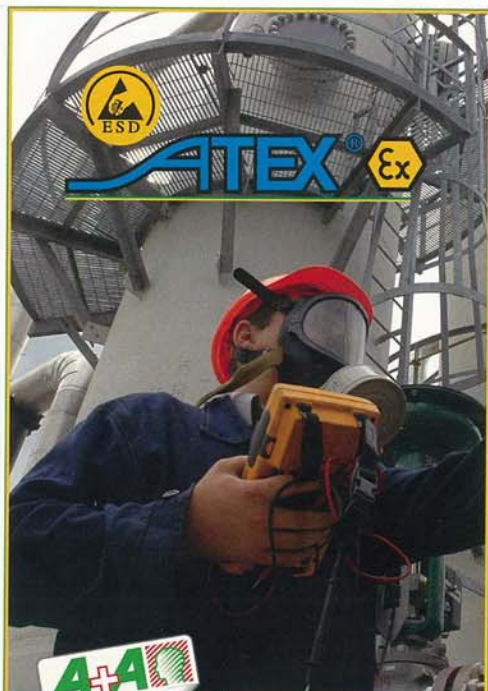
« Les utilisateurs veulent aujourd'hui des chaussures qui se fassent oublier. Les jeunes notamment, ne veulent plus porter un équipement qui conserve les stigmates de métiers manuels dont l'image a été longtemps dévalorisée. Les modèles ont beaucoup progressé et la concurrence est importante puisque l'on recense aujourd'hui plus de 45 sociétés en France qui proposent des chaussures de sécurité. Mais en parallèle la segmentation par métier s'est amplifiée et il est essentiel aujourd'hui que les entreprises et les acheteurs disposent véritablement d'un produit conforme à l'utilisation qui va en être faite » insiste Xavier Haeninger directeur commercial de la société Gaston Mille. Parmi une offre large, beaucoup plus attractive en terme de confort et d'image il est important de renforcer l'adéquation entre la chaussure et le métier. Entre un soudeur et un boulanger la demande sera différente, et les contraintes aussi. Un ouvrier qui coule du béton ne doit pas porter des chaussures prévues pour l'intérieur avec des coutures qui risquent d'être brûlées prématurément par le produit, sans parler des modèles avec des trous... De même, tous les distributeurs vous citeront le cas de retours par des clients mécontents se servant de la rigidité de la chaussure pour bloquer un embrayage ou une pièce mécanique.

Le service pour faire la différence

A l'exception des modèles destinés aux pompiers, aux travailleurs de la très haute tension ou encore aux ouvriers en fonderie, dans 90% des situations l'EPI n'est pas là pour protéger d'un risque majeur et mortel. Un fois l'adaptation activité/modèle prise en considération, la différence portera sur le confort, le design et bien entendu le prix. Pour se démarquer, Gaston Mille a initié en 2010 un service baptisé « Gaston Flash » garantissant à ses clients une livraison en 72 sans surcoût. Un avantage pour le client qui peut aussi être combiné avec une personnalisation des chaussures à l'image de l'entreprise. Des services spécifiques que ne peuvent pas proposer les importateurs de produits de masse.



Des modèles toujours plus audacieux dans leur design. (Photo Gaston Mille)



protection individuelle

Chaussures de sécurité : se protéger des casse-pieds

Travail, protection, sécurité

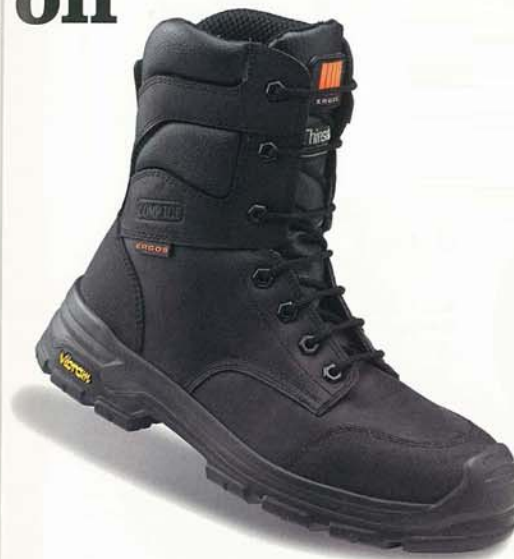
« Aujourd'hui la chaussure de sécurité n'a plus à faire face à des problèmes de confort ou d'acceptabilité par les utilisateurs. Les jeunes, les cadres, les femmes, qui n'étaient souvent pas très enthousiastes pour porter ce type d'EPI trouvent aujourd'hui des modèles adaptés à la fois à leurs besoins et à leurs goûts » confirme pour sa part Xavier Roussel, responsable du département chaussant du groupe RG. Les fabricants qui investissent aujourd'hui dans la recherche et le développement, travaillent à la fois sur les matières, sur les qualités technologiques de la chaussure mais aussi sur le design du produit. Des trois catégories de chaussures présentes dans l'univers professionnel (travail, protection et sécurité) ne vont demeurer au sens de la normalisation que les équipements les plus exigeants pour la protection de l'avant-pied : les chaussures de sécurité, car il n'y aura pas de nouvelles certifications de chaussures de protection.

La semelle un enjeu majeur

« Nous avons aujourd'hui des modèles avec des embouts de synthèse, des semelles anti-perforation composites qui sont à la fois légers, sécurisants et très confortables. Ces caractéristiques, auxquelles s'ajoute un élément fondamental qui est l'adhérence de la semelle, deviennent aujourd'hui la règle pour cet EPI qui est le plus porté de tous » complète le spécialiste qui met l'accent sur le risque principal constitué par la glissade. La nature des sols, de plus en plus lisses et glissants, aussi bien en grandes surfaces que dans les immeubles de bureaux ou les entrepôts logistiques, a imposé la mise au point de semelles adaptées. Celles-ci ne doivent pas être trop dures et doivent résister aussi bien aux huiles qu'à l'abrasion. Comme pour les pneumatiques le dessin va jouer un rôle essentiel en fonction de l'environnement dans lequel sera utilisée la chaussure. Depuis 4 ans la réglementation européenne a fixé une norme en termes de capacité anti-dérapante des chaussures de sécurité, plusieurs tests permettant de classer les différents produits.

Proche des chaussures de sport

« La demande des responsables sécurité et des acheteurs porte plus aujourd'hui sur la qualité du produit que sur le prix, comme cela a pu être le cas pendant une certaine période. Le chaussant doit être parfait pour offrir un meilleur confort, les matériaux doivent être solides et les capacités anti-dérapante bien réelles » insiste le responsable du Groupe RG qui confirme une utilisation quasi généralisée de cet EPI dans des secteurs, traditionnellement moins équipés. C'est le cas par exemple de la logistique et des services en général, pour lesquels l'arrivée sur le marché de chaussures légères et confortables, proches des chaussures de sport ou de ville, a levé tous les freins à leur port. La gamme Ergos, proposée par le Groupe RG, symbolise parfaitement cette adéquation entre innovation, design et acceptation par des publics plus difficiles à convaincre et donc à équiper.



Les tiges montantes apportent un maintien du pied bienvenu en terrain accidenté. (Photo Ergos)

Uniformiser les contrôles

Pour Jean-Pierre Boutonnet, responsable des ventes au sein de la société Lemaître Sécurité, mais aussi président de la commission chaussures de sécurité du Synamap « il est essentiel que la France soit bien représentée dans les différents organismes de contrôle et de certification, au niveau européen, mais aussi au niveau international. » Le marché qui s'appuie aujourd'hui sur un socle très large de produits basiques, souffre parfois d'un manque de qualité évident au niveau des matières premières. A côté des produits haut-de-gamme très techniques et très porteurs en termes d'images, un nombre important de modèles, que le spécialiste qualifie volontiers de « ventre mou du marché », enregistre des prix à la baisse. « Il y a des choses que le fabricant peut s'autoriser et d'autres non. On rencontre de plus souvent des languettes en PVC à la place du cuir habituellement utilisé, ou encore des doublures génériques. » La chaussure, sauf cas particulier, n'est pas faite pour protéger d'un risque mortel, et le nombre des accidents est globalement limité en France. Il n'en demeure pas moins qu'un insert anti-perforation à base de textile sera moins performant qu'un insert en acier contre des pointes de faible diamètre.

Les lésions du pied

En 2009, selon les statistiques de la CNAM TS et reprenant l'ensemble des 9 branches d'activités, les lésions du pied ont été mise en évidence dans un peu plus de 39.000 accidents du travail, sur un total de 651.000 déclarés, soit environ dans 6% des cas. Sur les 43.028 accidents du travail ayant entraîné une IP, 1.623 ont concerné une atteinte du pied. Par ailleurs, le nombre total de journées de travail perdues suite à une lésion du pied s'est élevé à 1,78 million (sur un total de 36,7 millions de journées).

MIEUX CHAUSSER LE PIED EUROPEEN

« 80% de notre catalogue est fabriqué en France et nous avons adopté comme modèle un chaussant européen et non pas le standard sino-américain. Si vous mettez dans une même pièce des personnes chaussant toutes du 42 mais issues de différents continents vous enregistrerez des différences très sensibles de morphologie.

Les Chinois ont un pied plus carré, celui des Américains a une forme plus allongée avec une voute plantaire écrasée, d'où l'importance de proposer des modèles les mieux adaptés à notre anatomie. Il y a 40 ans, avec l'arrivée de la chaussure de sport les industriels ont inventé un modèle international qui présente l'avantage de standardiser les machines et de pouvoir ainsi délocaliser la production » note Xavier Haeninger de la société Gaston Mille.

La toute meilleure protection du pied, multi-zones, multi-risques, pour l'homme, le matériel sensible et les atmosphères explosives !



ABEBA
Chaussures de travail et de sécurité

www.abeba.com



Le Groupe LEMAÎTRE, fabricant de chaussures de sécurité, est reconnu pour les innovations, la qualité, le confort et le design de ses modèles :

- » Duo Protection® (solution anti-perforation),
- » Semelles ParaBolic® (effet anti-fatigue),
- » Fenêtre Bi-Densité® (dissipation d'énergie),
- » SPORTY & CRAZY by LEMAÎTRE®,
- » AXCESS & AXCESS Plus.



Univers Trend



Univers Pro



Univers City



Univers Adventure

LEMAÎTRE SÉCURITÉ S.A.S.
Tél. +33 (0)3 88 72 28 80
info@lemaître-securite.com

www.lemaître-securite.com
www.crazybylemaître.com

protection individuelle

Chaussures de sécurité : mieux se protéger des casse-pieds

Le conseil est indispensable

« Quand des utilisateurs se blessent en utilisant nos produits, ce qui peut malheureusement arriver même si ce n'est pas très courant, nous menons notre propre enquête et constatons généralement qu'il s'agit d'une mauvaise utilisation de l'EPI. Tous les réseaux de distribution, notamment les enseignes multi-produits qui ont ajouté des références EPI dans leurs linéaires ne sont pas toujours en mesure de fournir le conseil adapté. Le choix se fait alors sur le prix, bien entendu, mais aussi sur l'esthétique du produit. Je remarque que l'approche est très différente lorsqu'il s'agit de vêtements. L'acheteur est plus dans une logique de plaisir et d'image. Il pourra mettre le logo de son entreprise sur celui-ci. A cela s'ajoute le fait que les jeunes sont aujourd'hui habitués à porter des chaussures très confortables et qu'ils ne se sentent pas forcément bien avec des EPI aux pieds ! » note Jean-Pierre Boutonnet, le responsable commercial de Lemaitre Sécurité qui regrette de voir sur le marché des produits donés à partir de chaussures de sport sur lesquelles ont été adaptés, sommairement, un embout ou un insert anti-perforation.



Le dessin des semelles est aussi important que la sculpture des pneus. (Photo Ergos)

3 questions à

AILSA LHOPITAL,
Responsable marketing produits
chez Honeywell

Quelles sont les principales évolutions que vous observez aujourd'hui sur le marché de la chaussure de sécurité ?

Le marché de l'Europe de l'ouest est très mature, et au niveau des acheteurs et des utilisateurs, en France, de nouveaux usages ont vu le jour. Nous enregistrons par exemple une augmentation très sensible de la demande de la part des sociétés de service, transport et logistique notamment. Les artisans et les petites entreprises du BTP s'équipent aussi de façon plus régulière. On note des habitudes d'achat différentes : ces nouveaux utilisateurs se tournent aussi vers la vente au comptoir et ne s'arrêtent pas forcément sur les modèles d'entrée de gamme. La chaussure de sécurité devient un produit d'image vis à vis de leurs clients.

D'un point de vue technique et ergonomique quelles sont les principales évolutions observées sur ces EPI ?

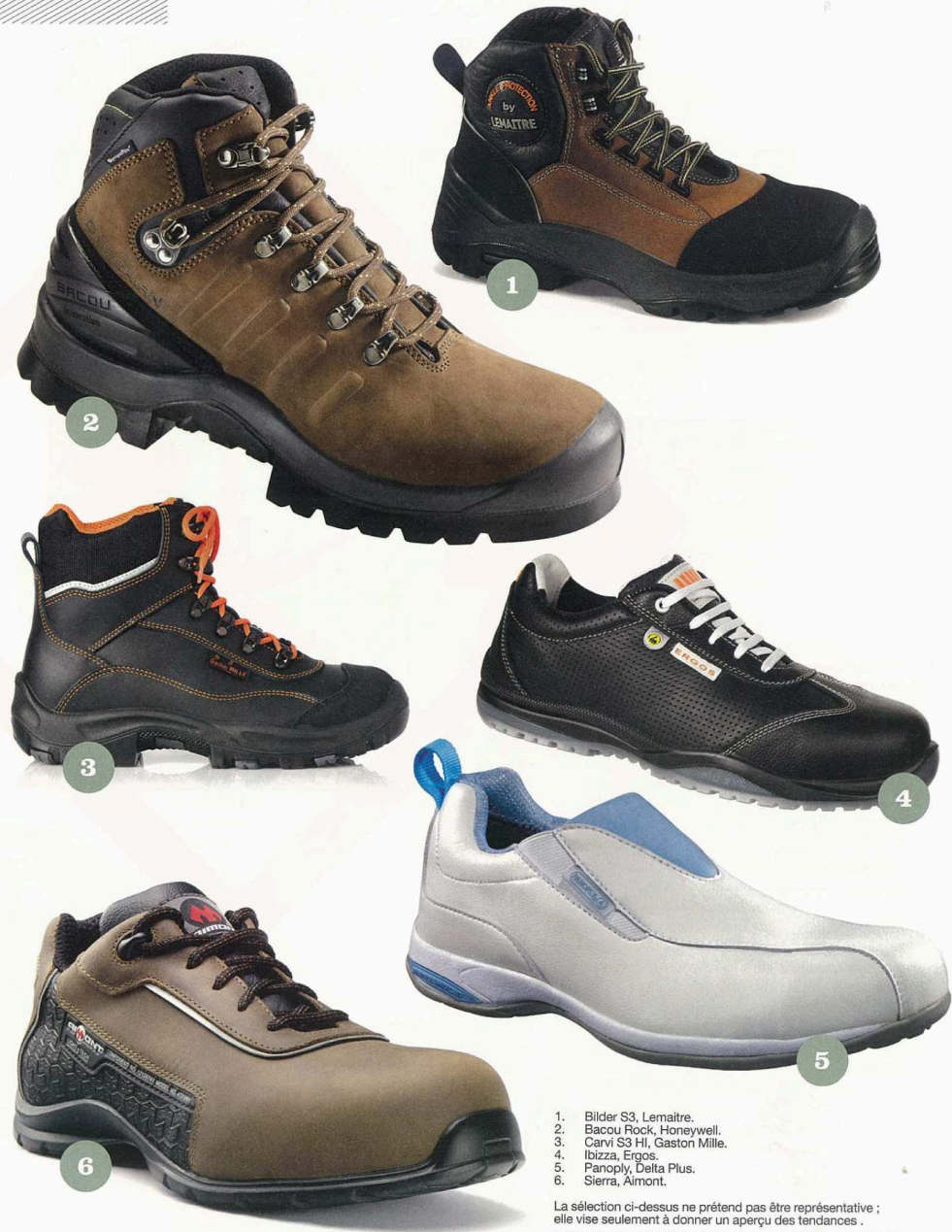
D'une façon générale les chaussures de sécurité bénéficient aujourd'hui d'une meilleure acceptation. Elles sont conçues pour être portées 8 heures par jour pendant 5 jours. Nous travaillons à la fois sur le confort, la flexibilité, mais aussi sur ses qualités technologiques, en proposant par exemple des embouts et des semelles anti-perforation non métalliques. Avec notre modèle Canyon par exemple, nous avons mis au point une chaussure utilisable en extérieur, sur sol instable et offrant un bon maintien de la cheville. Elle résiste bien à l'abrasion, aux intempéries et dispose de lacets hydrophobes qui ne gèlent pas en hiver, avec, de surcroît, un design qui se rapproche d'une chaussures de montagne avec très peu de coutures.

Vous accordez une importance toute particulière aux modèles destinés aux femmes...

En effet, cette différenciation est essentielle pour nous, et présente de longue date puisque nous déclinons une gamme de chaussures de sécurité pour les femmes depuis déjà huit ans. Il n'est pas question pour nous de prendre un modèle masculin que nous transposions pour des femmes. Les adaptations portent bien entendu sur le design, les formes, mais prennent surtout en compte la morphologie du pied des utilisatrices. Les modèles sont mieux adaptés au niveau de la cheville et offrent parfois un peu de talon.

Tendances

Chaussures de sécurité : mieux se protéger des casse-pieds



1. Bilder S3, Lemaitre.
2. Bacou Rock, Honeywell.
3. Carvi S3 Hi, Gaston Mille.
4. Ibiza, Ergos.
5. Panoply, Delta Plus.
6. Sierra, Aimont.

La sélection ci-dessus ne prétend pas être représentative ; elle vise seulement à donner un aperçu des tendances.

SETON
Signaler > Identifier > Protéger

Votre expert Sécurité

SETON VOTRE EXPERT
SÉCURITÉ - PRÉVENTION
TROUVEZ CHAUSSURE À
VOTRE PIED ET DÉCOUVREZ
NOTRE GAMME COMPLETE
SUR WWW.SETON.FR !

Retrouvez l'équipe Seton
sur le salon Preventica Lyon
du 27 au 29 Septembre
Stand A11

27-29
SEPT.
2011

Chaussures confort
Intérieur SIP

Chaussures
hydrofugées
S3

Gamme
Spécial
Femmes

+ de 30 000 références
sur WWW.SETON.FR

Téléphone : 03.20.01.06.06
Fax : 03.20.01.06.07
Internet : WWW.SETON.FR

